



Geboren am 4. August 1959 in Dortmund

seit 2008

Partner der TMAG

2007 bis 2008

Leiter Regionen Mgt. Managed Services

Siemens Enterprise Communications GmbH und Co KG, München

2003 bis 2006

Business Development Executive (BDE)

IBM Deutschland GmbH, München

1996-2003

Leiter Geschäftszweig / Principal Berater

Siemens AG

1991-1996

Senior Consultant und Projektleiter

CSC Computer Sciences GmbH, München

1989 - 1991

Management Consultant

Digital Equipment GmbH, München

AUSBILDUNG

1986 - 1988

Master of Business Administration

(MBA), University of Vermont, Burlington, USA

1980 - 1986

Diplom-Kaufmann, Universität Dortmund

Schwerpunktthemen

Experte für die systematische Gestaltung von Prozessen im General Management, Business Development, Vertrieb und Service von der Initiierung bis zur erfolgreichen Umsetzung
Langjährige Erfahrung im profitablen Management von Unternehmensbereichen und Beratern

Strategieentwicklung, Change Management, Talent-Management, Geschäftsprozessdesign, Vertriebssystematik, Geschäftsmodelle, Organisationsdesign, Transformationsmanagement, Systemisches Management, Team Management und -entwicklung

SONSTIGES

Fremdsprachen

Englisch fließend

PROJEKTERFAHRUNG (Auswahl)

Strategische Neuausrichtung von Unternehmen im Rahmen von Outsourcing- bzw. Insourcingprojekten (z.B. Siemens AG, Evonik, saardata)

Strategische Neuausrichtung von Gesamtunternehmen zur Wettbewerbssteigerung in verschiedenen Branchen

Akquisition von großen, innovativen IT/TK Projekten im Public und Pharma Sektor; Management von großen IT/TK Ausschreibungen im Public Sektor (>200 Mio. €). Erfolgreicher Aufbau einer Neukundenbasis und Entwicklung von Projekten bis Vertragsabschluss

Unternehmerische Führung eines Siemens Geschäftszweiges (Network Operations, Projekt Management, Smart Home, Business Development); Verantwortlich für € 28 Mio. Umsatz und disziplinarischer Führung von ca. 130 Mitarbeitern. Umsatzsteigerung ca. 25% und Kostensenkung ca. 10%. Verantwortlich für den erfolgreichen Aufbau des Beratungsgeschäfts in der Telekommunikationsindustrie (Deutschland und Thailand, Brunei) / Practice CRM, inkl. Prozessdesign

Projektleiter Billing SW- Einführung in Manila, Philippinen; europaweite Implementierung Finanz- SW. Verantwortliche Durchführung von Projekten bzgl. Geschäftsprozessanalyse, -design und Prozesskosten; Finance Manager mit Handlungs- und Bankvollmacht der CSC System Management GmbH

Führungskräfte-Screening TOP 60 eines mittelständischen Energieerzeugers

Identifikation und Analyse bestehender Geschäftsprozesse, Redesign und Implementierung neuer Kerngeschäftsprozesse im Tätigkeitsfeld von Serviceabteilungen

Zahlreiches Fachcoaching von Geschäftsführern und Bereichsleitern in unterschiedlichen Branchen im Rahmen oben genannter Projekte